

**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI H/F**

<b>Contexte</b>	<p>Aquitaine Science Transfert (<a href="http://www.ast-innovations.com">www.ast-innovations.com</a>) a vocation à mettre en lumière, à l'échelle nationale et internationale, le potentiel et l'expertise universitaire de ses associés (7.000 chercheurs, 400 M€ de budget recherche cumulé) vers les PME/PMI et les grands groupes par le développement et la commercialisation des compétences et du portefeuille de titres. Grâce à une équipe pluridisciplinaire, son intervention prend la forme, pour les chercheurs et les entreprises clientes, de prestations de services (gestion de portefeuilles de PI, négociation de contrats de recherche, stimulation au transfert de technologie, incubation...) et d'investissements (détection d'inventions et de besoins du marché, maturation technique, PI et économique, licensing/cession de droits de PI, gestion de portefeuilles de licences...).</p> <p>Le capital octroyé par l'Etat français à la SATT* Aquitaine Science Transfert est réparti entre 1 actionnaire représentant de l'Etat (Bpifrance) et 5 actionnaires académiques, établissements d'enseignement supérieur et de recherche (université de Bordeaux, CNRS, Bordeaux INP, Université de Pau et des Pays de l'Adour et INSERM)</p> <p>Nous recrutons au sein de notre équipe Transfert, un.e Business Developer spécialisé dispositifs médicaux et imagerie médicale - H/F</p>
<b>Intitulé de poste</b>	Business Developer spécialisé dispositifs médicaux et imagerie médicale - H/F
<b>Nature de l'emploi</b>	<p>Type de contrat : CDI – temps plein Statut : Cadre Durée hebdomadaire du travail : 38h30</p>
<b>Niveau de qualification</b>	<p>Ingénieur ou Docteur en Sciences, préférentiellement axé sur le domaine dispositifs médicaux ou imagerie médicale disposant également impérativement d'une formation marketing et commerciale.</p> <p>Minimum de 5 ans d'expérience dans une fonction commerciale et de développement d'affaires à fort contenu technologique ou de transfert technologique.</p>

**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI H/F**

<b>Situation du poste</b>	Bâtiment A31- 3ème étage 351 cours de la libération – 33405 Talence cedex
<b>Mission principale</b>	Sous la responsabilité hiérarchique du Directeur du Transfert et fonctionnelle du responsable de la Business Unit Santé/Bien-être, vous assurez le développement et la commercialisation du portefeuille de titres de propriété intellectuelle et de projets du secteur Dispositifs Médicaux, Imagerie et Electronique médicale de la BU.
<b>Activités principales</b>	<p><b>Négocier, suivre et rapporter :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Commercialiser le portefeuille de titres de propriété intellectuelle et de projets via le licensing out, la création d'entreprises ou la cession, selon les impératifs de coût, délai et qualité ;</li> <li>▪ Définir la stratégie de vente et coordonner la préparation de la négociation. Préparer le volet technique du dossier de négociation et les due diligences ;</li> <li>▪ Négocier les termes de la licence dans un objectif de rentabilité jusqu'à la conclusion ;</li> <li>▪ Assurer l'interface entre le client industriel et l'équipe de recherche à l'origine du projet pour suivre le transfert total du savoir-faire associé au projet selon les conditions négociées ;</li> <li>▪ Assurer le suivi du développement chez les licenciés, récolter les informations nécessaires pour recouvrir les revenus et évaluer l'impact socio-économique ;</li> <li>▪ Manager les précontentieux et contentieux en appui avec les copropriétaires ;</li> </ul> <p><b>Prospecter, identifier et analyser de nouvelles opportunités :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Développer et animer le portefeuille de prospects et de clients à l'échelle régionale, nationale et internationale ;</li> <li>▪ Concevoir et exécuter les plans de prospection ;</li> <li>▪ Détecter les besoins du marché pour constituer un portefeuille de projets de transfert market pull ;</li> </ul>

—● **Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :**  
**Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –**  
**CDI H/F**

	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Identifier des opportunités de co-développement entreprises / laboratoires à partir des besoins du marché ;</li> </ul> <p><b>Contribuer au management de projet :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Définir la stratégie de transfert des projets ;</li> <li>▪ Définir le cahier des charges fonctionnel de la preuve de concept strictement nécessaire en termes de faisabilité pour concrétiser l'opération de transfert ;</li> <li>▪ S'articuler avec l'équipe Marketing pour qualifier et quantifier la valeur du marché et évaluer les besoins d'usage ;</li> <li>▪ Evaluer, en lien avec l'équipe Marketing, les débouchés et revenus potentiels futurs issus de l'exploitation industrielle et commerciale des projets aux différents stades d'avancement ;</li> <li>▪ S'articuler avec le chef de projet dans l'instruction et le suivi du projet et notamment le montage et le suivi du programme de maturation ;</li> </ul> <p><b>Contribuer à la stratégie marketing de la société :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Contribuer à l'activité de veille des entreprises et des technologies du secteur ;</li> <li>▪ Assurer une veille concurrentielle en articulation avec les stratégies de recherche des établissements ;</li> <li>▪ Etre partie prenante dans les actions institutionnelles de la filière régionale et assurer la représentation de la société ;</li> </ul> <p><b>Etre force de proposition :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Participer à la définition de la stratégie commerciale, marketing et d'investissement de la Business Unit Santé / Bien-être ;</li> <li>▪ Contribuer à la politique de communication de la société ;</li> </ul>
--	--

· Siège social  
· Bâtiment A31, 3ème étage  
· 351 cours de la Libération  
· 33405 TALENCE Cedex  
· Tél. : 05 33 51 43 00

· Établissement secondaire  
· Avenue de l'Université - BP 81121  
· 64011 PAU Cedex  
· Tél. : 05 40 17 52 92

[www.ast-innovations.com](http://www.ast-innovations.com)

SATT Aquitaine SAS au capital de 1 000 000 d'euros - RCS Bordeaux 753 027 663 - TVA FR46 753 027 663



**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI H/F**

	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Participer à la construction et à l'amélioration des procédures de la direction du transfert en étant force de proposition.</li> </ul>	
<b>Champ Relationnel du poste</b>	<b>Interne</b>	<b>Externe</b>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Directeur du Transfert</li> <li>▪ Responsable BU santé</li> <li>▪ Chef de projet santé</li> <li>▪ Ingénieur PI/Juriste PI</li> <li>▪ Equipe Marketing</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Partenaires industriels ou publics</li> <li>▪ Etablissements publics de recherche</li> </ul>
<b>Compétences</b>	<p><b>Savoirs :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Minimum 5 ans d'expérience dans une fonction commerciale et de développement d'affaires à fort contenu technologique ou de transfert technologique et avec des enjeux de propriété intellectuelle ;</li> <li>▪ Bonne connaissance et maîtrise des processus liés au développement de dispositifs médicaux et/ou d'instrumentation médicale et de la réglementation (normes qualités ISO 13485 &amp; 9001) ;</li> <li>▪ Connaissance des filières de l'instrumentation médicale, de l'imagerie et des dispositifs médicaux ;</li> <li>▪ Maîtrise des outils informatiques et de l'utilisation de base de données ;</li> <li>▪ Maîtrise écrite et orale de l'anglais ;</li> </ul>	
	<p><b>Savoir-faire :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Maîtrise des techniques de négociation de licences de droits de propriété intellectuelle à fort contenu technologique ;</li> <li>▪ Maîtrise de l'approche commerciale et du marketing technologique ;</li> <li>▪ Connaissance du processus d'innovation et du placement de technologie de la filière ;</li> </ul>	

**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI H/F**

	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Très bonne connaissance du secteur d'activité et des processus de mise sur le marché de nouveaux produits, services et procédés ;</li> <li>▪ Connaissance de l'ingénierie financière de business plan et des techniques d'évaluation de la valeur d'une technologie ;</li> <li>▪ Savoir développer un portefeuille de clients pour des produits à fort contenu technologique ;</li> <li>▪ Savoir positionner un résultat scientifique dans un contexte économique, financier, technique et réglementaire ;</li> <li>▪ Maîtrise des outils informatiques et de l'utilisation de base de données ;</li> <li>▪ Produire des dossiers de synthèse, rapports d'activité et bilan ;</li> </ul> <p>Savoir-être :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Capacité à convaincre, à négocier, persévérance</li> <li>▪ Autonomie et sens de l'organisation</li> <li>▪ Réactivité et capacité d'adaptation</li> <li>▪ Aisance relationnelle, capacité d'écoute</li> <li>▪ Esprit de synthèse, curiosité et ouverture d'esprit</li> <li>▪ Rigueur, discrétion</li> <li>▪ Apprécier le travail en équipe</li> <li>▪ Mobilité</li> </ul>
<b>Rémunération</b>	Selon expérience
<b>Candidature</b>	<p>Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation), en précisant la référence : <b>BD-DM/TALENCE/20200731</b></p> <p>soit par mail : <a href="mailto:recrutement@ast-innovations.com">recrutement@ast-innovations.com</a></p> <p>soit par courrier : Aquitaine Science Transfert – D.R.H. Bâtiment A31 - 3<sup>ème</sup> étage 351 Cours de la Libération 33405 TALENCE Cedex</p>