

Fiche de poste Business Developer Santé – CDI H/F

Contexte	Nous sommes Aquitaine Science Transfert, une Société d'Accélération de Transfert de Technologies (SATT), basée à Talence, Pau et La Rochelle. Interface entre le monde de la recherche et celui des entreprises, notre métier est de transformer les inventions scientifiques des chercheurs en innovations, de passer de l'idée au marché par la maturation technologique et la création de start-ups, le cas échéant. Nous adressons la plupart des secteurs de l'économie : santé, chimie, énergie, matériaux nouveaux, optique, industrie, services, ... Notre équipe d'une cinquantaine de collaborateurs, riche des compétences scientifiques, marketing, en propriété intellectuelle, juridiques ou encore dans l'accompagnement des start-ups, est connectée à toute la recherche publique aquitaine et à tous les acteurs du développement économique régional. Nous recrutons au sein de notre Direction Transfert un(e) Business Developer en Santé H/F
Intitulé de poste	Business Developer spécialisé Santé - H/F
Nature de l'emploi	Type de contrat : CDI – temps plein Statut : Cadre au forfait jours 216j
Niveau de qualification	- Ingénieur.e, PhD, en sciences du vivant, biotechnologies, pharmacie, domaine connexe - Minimum de 5 ans d'expérience dans une fonction de développement d'affaires à fort contenu technologique ou de transfert technologique - Expérience dans la négociation de contrats complexes, de co-développement ou de partenariats stratégiques. - Bonne maîtrise des enjeux de propriété intellectuelle appliqués à l'innovation en santé. - Connaissance des cycles de développement de produits de santé et des attentes des industriels.
Situation du poste	Bâtiment A31- 3ème étage 351 cours de la libération – 33405 Talence cedex
Rémunération	Rémunération fixe entre 50 et 60k€ selon expérience + rémunération variable contractualisée

Fiche de poste Business Developer Santé – CDI H/F

Avantages	RTT Tickets restaurants avec part entreprise 60% Télétravail selon les règles en vigueur dans la société Accord d'intéressement en vigueur dans l'entreprise Prime mobilités douces
Mission principale	Vous assurez le développement et la commercialisation d'opportunités de transfert de technologies dans le domaine de la Santé et des Biotechnologies en transformant les innovations issues de la recherche publique en licences auprès d'industriels ou de startups. Le Business Developer pilote un portefeuille d'actifs technologiques, définit les stratégies de valorisation adaptées aux besoins du marché, développe un réseau de partenaires industriels et conduit les négociations jusqu'à la conclusion des accords.
Activités principales	Prospecter et assurer la commercialisation et le suivi : ▪ Assurer la prospection et commercialiser le portefeuille de titres de propriété intellectuelle et de projets via le licensing out, la création d'entreprises ou la cession, selon les impératifs de coût, délai et qualité ; ▪ Assurer l'interface entre le client industriel et l'équipe de recherche à l'origine du projet pour suivre le transfert total du savoir-faire associé au projet selon les conditions négociées ; ▪ Définir la stratégie de vente et coordonner la préparation de la négociation en lien avec les équipes Transfert et Marketing ▪ Préparer le volet technique du dossier de négociation et les due diligences ; ▪ Négocier et/ou participer activement à la négociation des termes de la licence dans un objectif de rentabilité jusqu'à la conclusion ; ▪ Assurer le suivi du développement chez les licenciés, récolter les informations nécessaires pour recouvrer les revenus et évaluer l'impact socio-économique ; ▪ Manager les précontentieux et contentieux en appui avec les copropriétaires et les équipes ;

	Comprendre les besoins du marché et générer de nouvelles opportunités : ▪ Développer une connaissance approfondie des besoins présents et futurs des industriels pharmaceutiques, biotechnologiques et des acteurs de la santé ; ▪ Traduire les besoins du marché en opportunités de valorisation pour les équipes scientifiques ; ▪ Identifier les tendances technologiques et thérapeutiques émergentes ; ▪ Détecter les opportunités de partenariats, de co-développement et d'investissement ; ▪ Maintenir une veille active sur les stratégies d'innovation des leaders du secteur ; Piloter et prioriser le portefeuille de technologies : ▪ En lien avec l'équipe Marketing, évaluer le potentiel de transfert et de création de valeur des technologies en portefeuille ▪ Prioriser les opportunités en fonction de leur maturité, de leur attractivité marché et de leur potentiel de revenus ▪ Définir le cahier des charges fonctionnel de la preuve de concept strictement nécessaire en termes de faisabilité pour concrétiser l'opération de transfert ; ▪ S'articuler avec le chef de projet dans l'instruction et le suivi du projet et notamment le montage et le suivi du programme de maturation ; Contribuer à la stratégie marketing de la société : ▪ Contribuer à l'activité de veille des entreprises et des technologies du secteur ; ▪ Développer un réseau de décideurs dans les secteurs Pharma, Biotech et Santé. ▪ Assurer une veille concurrentielle en articulation avec les stratégies de recherche des établissements ; ▪ Être partie prenante dans les actions institutionnelles de la filière régionale et assurer la représentation de la société
--	--

Fiche de poste Business Developer Santé – CDI H/F

Champ Relationnel du poste	Interne	Externe
	▪ L'ensemble des équipes du Transfert ▪ L'équipe Marketing et Intelligence économique ▪ L'équipe Chrysalink (incubateur de la SATT)	▪ Partenaires industriels, startup studio, fonds d'investissements ▪ Etablissements publics de recherche ▪ Chercheurs académiques
Compétences	Savoirs : ▪ Minimum 5 ans d'expérience dans une fonction de développement d'affaires à fort contenu technologique ou de transfert technologique et avec des enjeux de propriété intellectuelle ; ▪ Connaissance des filières de l'industrie pharmaceutique, des biotechnologies et des compléments alimentaires ; ▪ Bonne connaissance et maîtrise des processus liés au développement et à la réglementation des médicaments et DMDIV ; ▪ Connaissance des mécanismes de financement de l'innovation ; ▪ Maîtriser l'anglais, pouvoir conduire des négociations en anglais	
	Savoir-faire : ▪ Maîtrise de l'approche commerciale et du marketing technologique ; ▪ Très bonne connaissance du secteur d'activité et des processus de mise sur le marché de nouveaux produits, services et procédés ; ▪ Capacité à développer des réseaux décisionnels de haut niveau dans la filière ; ▪ Connaissance des techniques de négociation de licences de droits de propriété intellectuelle à fort contenu technologique ; ▪ Connaissance du processus d'innovation et du placement des technologies de la filière ; ▪ Connaissance de l'ingénierie financière de business plan et des techniques d'évaluation de la valeur d'une technologie ; ▪ Capacité à influencer sans lien hiérarchique direct	

Fiche de poste Business Developer Santé – CDI H/F

	Savoir-être : ▪ Leadership et capacité d'entraînement ; ▪ Forte orientation résultat ; ▪ Capacité à convaincre, à négocier, persévérance ; ▪ Réactivité et capacité d'adaptation ; ▪ Aisance relationnelle, capacité d'écoute ; ▪ Esprit de synthèse, curiosité et ouverture d'esprit
Candidature	Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation), en précisant la référence : BD-SANTE/TALENCE/2026 soit par mail : recrutement@ast-innovations.com soit par courrier : Aquitaine Science Transfert – D.R.H. Bâtiment A31- 3^{ème} étage 351 Cours de la Libération 33405 TALENCE Cedex
Annonce	Nous sommes Aquitaine Science Transfert, une Société d'Accélération de Transfert de Technologies (SATT), basée à Talence, Pau et La Rochelle. Interface entre le monde de la recherche et celui des entreprises, notre métier est de transformer les inventions scientifiques des chercheurs en innovations, de passer de l'idée au marché par la maturation technologique et la création de start-ups, le cas échéant. Nous adressons la plupart des secteurs de l'économie : santé, chimie, énergie, matériaux nouveaux, optique, industrie, services, ... Notre équipe d'une cinquantaine de collaborateurs, riche des compétences scientifiques, marketing, en propriété intellectuelle, juridiques ou encore dans l'accompagnement des start-ups, est connectée à toute la recherche publique aquitaine et à tous les acteurs du développement économique régional. Nous recrutons au sein de notre Direction Transfert un(e) Business Développeur Spécialisé en Santé H/F En collaboration avec une équipe pluridisciplinaire à taille humaine, votre mission principale est d'assurer la commercialisation du portefeuille de titres de propriété intellectuelle et de projets. À ce titre, vous identifiez, qualifiez et développez des opportunités de valorisation via le licensing-out, la création d'entreprises ou la cession de technologies. Vous pilotez la relation entre les partenaires industriels et les équipes de recherche afin de garantir la

Fiche de poste Business Developer Santé – CDI H/F

	réussite du transfert des technologies et savoir-faire associés. Vous définissez les stratégies d'approche marché, identifiez les besoins des industriels et coordonnez la préparation des négociations en lien avec les experts internes. Garant de la création de valeur et de la performance économique des projets, vous contribuez aux due diligences, préparez les éléments techniques des dossiers de négociation et accompagnez le développement des projets transférés auprès des licenciés. Véritable expert de votre secteur d'activité, vous réalisez une veille permanente du marché, des tendances du secteur, des clients et des prospects potentiels. Vous établissez des relations pérennes avec les entreprises sur secteur et des laboratoires afin de détecter des possibilités de co-développement et/ou de transfert potentiels. De formation scientifique et/ou commerciale ou marketing, vous possédez une expérience significative dans une fonction de développement d'affaires à fort contenu technologique dans le domaine de la Santé, des médicaments ou encore pharmaceutique. Vous avez des notions de propriété intellectuelle et l'habitude des négociations complexes. Vous possédez une excellente compréhension des enjeux industriels, des attentes du marché et des processus permettant de transformer des innovations en nouveaux produits, procédés ou services à forte valeur ajoutée.
--	--

Siège social
Bâtiment A31 - 3ème étage
351 cours de la Libération
33405 Talence Cedex
Tél. : 05 33 51 43 00

Etablissement secondaire
Immeuble Marie Curie
11 Boulevard Lucien Favre
64000 PAU

www.ast-innovations.com

SATT Aquitaine SAS au capital de 1 000 000 d'euros – RCS Bordeaux 753 027 663 – TVA FR46 753 027 663